

Компания «Совзонд» провела семинары и вебинар, посвященные группировке спутников RapidEye

Специалисты компании «Совзонд» 25 и 26 июня 2009 г. провели в Москве два специализированных семинара, посвященных новой группировке спутников дистанционного зондирования Земли (ДЗЗ) RapidEye (Германия).

В первом семинаре приняли участие потенциальные заказчики, а во втором – представители коммерческих компаний и государственных организаций, работающих на рынке ДЗЗ (рис. 1).

Спутниковая группировка RapidEye вызывает большой интерес, поэтому на приглашение принять участие в семинарах откликнулись более 25 организаций и компаний, использующих данные ДЗЗ в своей деятельности. Среди них: ОАО «Газпром космические системы», «ВНИИГАЗ», Почвенный институт им. В.В. Докучаева, организации МЧС и др.

Для представителей компаний-поставщиков данных была дополнительно предложена тема развития партнерской программы RapidEye:

- дилерская программа;
- программа эксклюзивных партнеров;
- программа технологических партнеров.

Интерес к партнерской программе проявили представители «РНИИ КП», ГКНПЦ им. М.В. Хруничева, Госцентра «Природа», ИТЦ «СканЭкс», компаний «Ракурс», «Гео-Альянс», «Иннотер» и др. Они приняли активное участие в обсуждении различных вопросов, связанных с условиями поставки данных RapidEye в России и странах СНГ.

В программе семинаров были рассмотрены следующие вопросы:

- RapidEye – возможности выполнения ежедневного мониторинга;



Рис. 1. Директор по развитию бизнеса компании «Совзонд» проводит семинар, посвященный группировке RapidEye

- основные характеристики спутников RapidEye;
 - уровни обработки, комплект поставки, новая концепция съемки;
 - ортотрансформирование – точностные характеристики;
 - данные ДЗЗ КА RapidEye для выполнения тематических проектов;
 - канал «крайний красный»: новые возможности для наблюдения и анализа состояния растительного покрова (оценка содержания хлорофилла, протеина и азота);
 - условия поставки данных с КА RapidEye.
- Особое внимание было уделено уровням обработки снимков, условиям планирования съемки и особенностям заказа космических снимков. Было отмечено, что для потребителей, которые собираются самостоятельно работать со снимками, в том числе

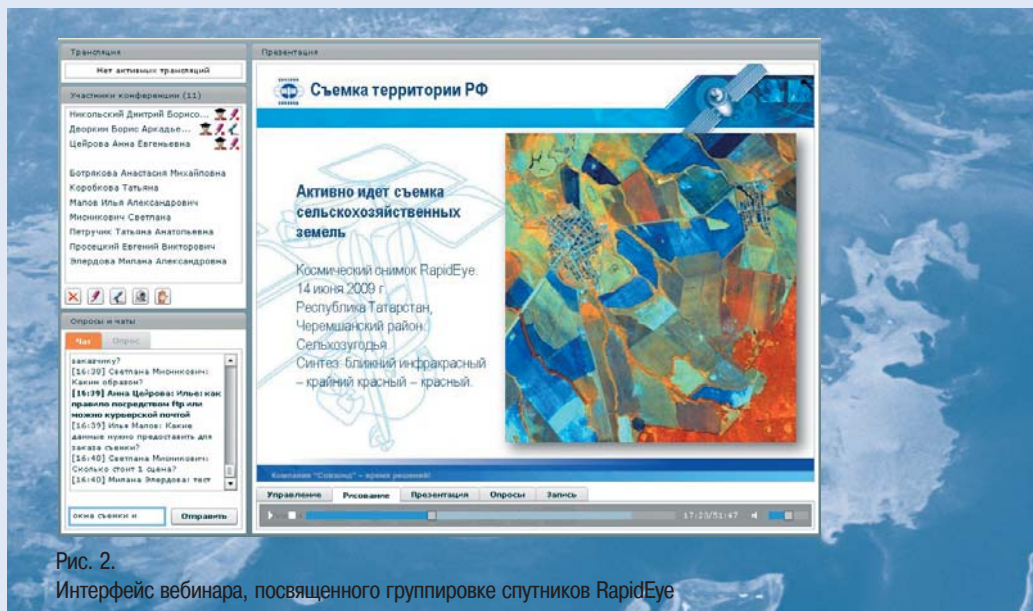


Рис. 2.

Интерфейс вебинара, посвященного группировке спутников RapidEye

проводить ортотрансформирование, предпочтительно использовать снимки базового уровня обработки 1В (одна из названных причин такой рекомендации – данные сопровождаются коэффициентами RPC, в отличие от уровня 3А, для которого уже проведено ортотрансформирование). Интересна также система поставки данных, базирующаяся на единой сетке квадратов 25х25 км на весь мир. В ходе семинаров были затронуты и некоторые аспекты ценовой политики компании RapidEye.

Для участников семинаров специалисты компании «Совзонд» продемонстрировали образцы снимков RapidEye с использованием программно-аппаратного комплекса TouchTable, рассмотрели особенности использования снимков в различных сферах деятельности (лесное и сельское хозяйство, экологический мониторинг, нефтегазовый комплекс и др.).

По откликам участников семинары отличались большой содержательностью и прошли в деловой и доброжелательной атмосфере. Была отмечена несомненная польза в проведении таких специализированных краткосрочных семинаров и желание продолжить это начинание.

28 июля 2009 г. впервые в российском сегменте отрасли ДЗЗ специалистами компании «Совзонд» был проведен открытый вебинар (рис. 2).

Вебинар – это семинар, проводимый в режиме реального времени с использованием сети Интернет. Таким образом, несмотря на то, что все участники физически находятся далеко друг от друга, образуется виртуальная «аудитория», объединяющая всех.

Вебинар был также посвящен уникальной спутниковой группировке RapidEye. Принять участие в вебинаре были приглашены потенциальные заказчики данных со спутников RapidEye – специалисты в области сельского и лесного хозяйства, нефтегазовой отрасли, охраны окружающей среды, управления чрезвычайными ситуациями и др. Вебинар прошел в деловой обстановке. Участники (а их набралось около 25, не только из России, но и из Казахстана и Белоруссии) проявили большую активность, было задано много вопросов. Большинство специалистов отметили несомненную пользу такой формы общения и обмена информацией.

Б.А. Дворкин (Компания «Совзонд»)